



ICC TRADE PRACTICE – ULKOMAANKAUPAN TOIMITUSEHDOT 2015

- Mitä yrityksen on tiedettävä sopimus- ja toimitusehdoista?
- Kuinka käyttää Incoterms® 2010 toimituslausekkeita oikein?
- Incoterms® 2010 ja yrityksen taloushallinto

To 21.5.2015 klo 9.00 - 16.00, Vanha ylioppilastalo, Mannerheimintie 3, Helsinki

OHJELMA

9.00 Rekisteröityminen ja aamukahvi

9.30 TILAISUUDEN AVAUS

Miten sovin kauppaj- ja toimitusehdoista? (9.30 - 10.30)

- Miten solmin pitävän kauppasopimuksen?
- Kuinka käytän apuna vakioehtoja sopimusta laadittaessa?
- Lainvalinta ja sen merkitys
- Osapuolten vastuun määrittäminen sopimuksessa - entä jos mitään ei sovita vastuista?
- Mitä Incoterms-toimituslausekkeella säännellään ja mihin kaikkeen lausekkeen valinta vaikuttaa?
- Mikä merkitys tavarantoimituksella on osapuolten asemaan?

Lauri Railas, asianajaja, Asianajotoimisto Railas Oy

Miten valita oikea Incoterms® 2010 –lauseke? (10.45 – 12.00)

- Mitkä ovat osapuolten oikeudet ja velvollisuudet eri toimituslausekkeissa?
- Incoterms® 2010 pähkinänkuoressa - EXW – FCA – CPT - CIP – DAT – DAP – DDP – FAS – FOB – CFR - CIF
- Miten valitsen oikean lausekkeen?

Asko Rätty, VTM, Senior Advisor, Incoterms –asiantuntija, ICC Suomi

Lounas (12.00 - 13.00)

Mitä haasteita on kohdattu ja miten niistä selvitty – Incoterms® 2010-käytäntöä (13.00 - 14.00)

- FCA -toimitus ja riskin ja vastuiden jakautuminen käytännössä
- C-lausekkeet ja lisäkustannukset, C-lausekkeet ja toimituksen vastaanottaminen
- Miten toimitus tapahtuu lausekkeissa DAT ja DAP ja miten kustannukset jakautuvat?
- Perinteiset merilausekkeet FOB, CFR ja CIF ja riskin siirtyminen aikana ilman laivan parrasta
- Konttien lastaus ja purkaus, siirtokustannukset (Asko)
- Kuka vastaa tavarantoimituksesta ja uudelleenlastauksesta terminaalissa? Entä tullipassituksesta?
- Miten todistaa tavarantoimituksen maastavienti - mitkä ovat asiakirjavaatimukset?
- Turvatarkastuskulut – kuka hoitaa, kuka maksaa?

Lauri Railas, Member of ICC Incoterms Panel, Incoterms 2010 –työryhmän jäsen

Asko Rätty, VTM, Senior Advisor, Incoterms –asiantuntija, ICC Suomi

Miten yritys hallinnoi tehokkaasti toimituslausekkeiden käyttöä - case Wärtsilä (14.15 - 15.00)

- Miten yritys jalkauttaa toimituslausekkeet osaksi yrityksen myyntiä ja riskienhallintaa?
- Kokemuksia toimituslausekkeiden käytöstä eri markkinoilla

Jan Virtavuori, Risk Manager, Wärtsilä Oyj

Miten toimituslauseke vaikuttaa myyntitulojen tuloutukseen - case IFRS (15.15 – 15.45)

- Milloin tavaramyynti voidaan tulouttaa?
- Mitä asioita on otettava huomioon?
- Miten toimitusehdot vaikuttavat tuloutushetkeen?

Helka Ivaska, Senior Manager, Accounting Consulting Services, PWC